

LA IMPORTÀNCIA D'UNA GESTIÓ EFICIENT DE LA MOROSITAT

Com tots sabem, la crisi del coronavirus està tenint una incidència molt negativa a l'àmbit econòmic. Amb una intensitat especial al funcionament i solvència de PIMES i autònoms.

Una de les conseqüències lògiques d'aquesta situació serà sens dubte un augment notable dels impagaments.

Segons un informe de l'entitat financera Barclays, la morositat a Espanya respecte a préstecs, hipoteques i altres productes, creixerà fins a un 67% com a conseqüència de la crisi del COVID- 19.

En aquest context, no és ni molt menys alarmista pressuposar un increment superior al percentatge mencionat en relació amb pagaments "menys urgents", com pot ser el cas de molts deutes comercials (llevat en els casos de proveïdors estratègics)

Així mateix, les recents mesures adoptades per el Govern en matèria concursal, agreugen el risc de la morositat des de la perspectiva dels creditors.

Més en concret, d'entre aquestes mesures destaca l'aplaçament que s'ha concedit als deutors insolvents per presentar concurs; termini que s'ha ampliat fins el proper 31 de desembre de 2020.

Què suposa això? Entre altres qüestions, suposa un risc elevadíssim de que aquest deutor agreugi la seva situació i segueixi endeutant-se, sense temor d'assumir responsabilitats per un empitjorament de la insolvència com a conseqüència d'aquesta pròrroga.

És per aquest motiu que **una gestió activa, preventiva i eficient de la morositat resulta més important que mai**, especialment ara, en una època com és l'estiu, en la que la feina al sector dels instal·ladors creixerà exponencialment.

A continuació, detallem un seguit de **consells pràctics** que us ajudaran a lluitar contra aquesta problemàtica que podia acabar comportant una greu afectació als vostres negocis:

1. Tenir una **pòlissa d'assegurança al crèdit**. Aquestes pòlisses us protegiran dels impagaments que es puguin patir.

2. Extremar precaucions amb els nous clients. Com? Molt fàcil, abans de vendre o prestar serveis a un client nou, **revisar la seva situació patrimonial**. Consultant per exemple, els seus comptes anuals al Registre Mercantil, llistats d'ASNEF, possibles embargaments de la SS, Hisenda, etc.

Des d'EJARQUE ABOGADOS estarem encantats d'ajudar-los a preparar informes de solvència per tal de que pugueu prendre decisions amb criteri.

3. Amb els clients que no siguin aparentment solvents i no coberts per la pòlissa, recomanem exigir **pagaments al comptat o inclús anticipats**.
4. **Carteres de clients preexistents**. Es molt possible que tingueu crèdits amb clients habituals. Inclús amb aquells que no havien mostrat cap signe d'insolvència, s'haurà de procedir amb precaució i anar revisant la situació dels cobraments de forma activa. Aquells que es trobin o entrin en una situació de morositat, única i exclusivament seguir venent-li si esta cobert per una pòlissa d'assegurança o a través de pagaments per avançat/al comptat.
5. **Política de recobriment i condicions generals de venda favorables**. Serà primordial una política activa de recobriment per reclamar els impagaments tan aviat com venci un termini i evitar l'agreujament dels deutes dels clients.

Així mateix, s'hauran d'adaptar les condicions generals de venda a les exigències de la situació, per exemple, establint els tribunals i jutjats de Barcelona com a lloc on solucionar qualsevol disputa que pugui sorgir, incloent expressament clàusules de penalització per retards, etc.

6. Amb qualsevol deutor que sol·liciti un aplaçament dels seus deutes per la situació de COVID-19, **exigir sempre un títol executiu** (escriptura pública de reconeixement de deute o entrega de pagarés). Això us ajudarà en el cas de que torni a incomplir, doncs us garantirà un procés judicial molt més ràpid i menys costós.
7. Gestionar, en termes de l'article 80 de la Llei de l'IVA, la **devolució d'aquest impost de les factures que hagin resultat impagades**. **D'aquesta manera s'aconsegueix, com a mínim, no pagar l'IVA de la factura impagada**.

Per poder fer front a aquesta situació, des d'EJARQUE ABOGADOS ens oferim a ajudar-los a resoldre totes les qüestions que els hi puguin sorgir. A implementar totes les mesures de prevenció que hem anat enumerant i a portar a terme un seguiment actiu i



efectiu de les seves carteres de deute, per actuar amb l'anticipació i eficàcia que una situació tan complexa com l'actual exigeix..

Estarem encantats d'ajudar-los

Atentament