

eina



Revista núm. 93

Abril 2021

Associació d'Instal·ladors Catalans Oficials



ARA ET TOCA A TU!
Ha arribat el moment de
digitalitzar-te



AICO és l'**Associació d'Instal·ladors Catalans Oficials**. Està composta per empreses d'electricistes, llauners, professionals d'energies renovables (solar tèrmica, solar fotovoltaica, biomassa), de climatització (calefacció i aire condicionat), geotèrmia, aparells a pressió, frigoristes i altres.

AICO forma part de la federació d'associacions d'instal·ladors FEGICAT i de PIMEC, Micro, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya.

La nostra Missió

En aquest context, la missió principal d'AICO és simplement garantir uns serveis d'alta qualitat en tot moment, de conformitat amb les normes i valors propis.

AICO defensa els interessos professionals, econòmics i socials dels seus membres.

Per complir amb aquests objectius, AICO treballa en estreta col·laboració amb la Federació d'Associacions d'Instal·ladors FEGICAT, amb PIMEC i les diferents Administracions.

La nostra Visió

La nostra visió està enfocada a entendre què pot generar valor a les empreses associades i avançar-nos a les seves necessitats en tot allò que fem.

Els nostres Valors

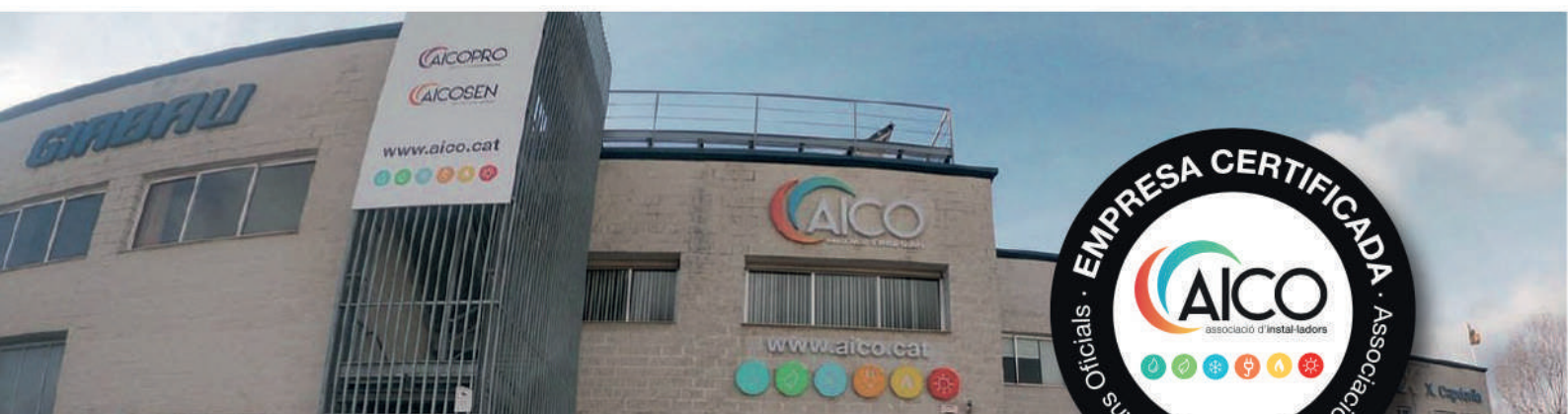
Professionalitat, disponibilitat, rigor, confiança i compromís.

Horaris d'atenció a l'associat

De dilluns a dijous de 08.00 h a 13.00h. i de 15.00 h a 19.00 h
Divendres de 08.00 h. a 14.00 h.

Horari de l'escola AEFI

De dilluns a divendres de 08.00 h. a 22.00 h.



Què t'ofereix AICO?

Serveis a l'associat

- Assegurances.
- Tramitació registres específics segons activitat.
- Confecció certificats elèctrics, de gas,...
- Confecció llibres de manteniment de RITE.
- Protecció de dades.
- Tramitació bonificacions de formació.
- Tràmits amb companyies.
- Gestió d'altres Gas Natural.
- Consultes gratuïtes

Enginyeria Altimiras, Corredoria d'Assegurances, prevenció de riscos laborals HISER, previsió legionel·la Eix Ambiental, (Tüv Rheinland).

- Punt de recàrrega vehicle elèctric.

Lloguer de màquines

- Càmera termogràfica.
- Analitzador CO₂.
- Detector gas.
- Analitzador de combustió RITE.
- Màquinadeforadar (broques de 40 a 225 mm).
- Mesurador telecomunicacions.
- Equip mesurador instal·lacions elèctriques.
- Mesurador d'espessors de dipòsits d'acer.
- Congelador de tubs.
- Premsa terminals.
- Soldador per accessoris de polietilè.
- Destructor de documents.



Josep M. Vinyeta
Gerent d'AICO

1. Què és per tu la digitalització?

En un sentit conceptual, per mi la digitalització és canviar el format de qualsevol informació que es pugui tenir, bàsicament en paper, a un format digital. Si ho apliquem en un entorn de feina, a més ha de contemplar una estructuració d'aquesta informació.

2. Què creus que és el que més ha canviat durant els últims anys en el sector?

El nostre sector (instal·ladors) ha patit una evolució constant, sobretot pel que fa a materials i sistemes d'instal·lació i regulació. Noves tecnologies d'il·luminació i climatització molt més eficients han entrat amb molta força i sense oblidar les energies renovables.

3. A què creus que es deuen aquests canvis?

Per una banda, a la constant evolució del sector tecnològic i les aplicacions que se'n van derivant, per l'altra als costos cada vegada més elevats de l'energia.

4. Què en penses de la digitalització del sector?

Que està en una fase molt inicial i hi ha molta feina a fer. Les grans empreses, juntament amb la gran quantitat d'ajudes que han rebut han estat capaces de fer inversions en processos de digitalització, però per les microempreses ha estat molt més difícil, sovint requeria unes inversions que estaven fora del seu abast. Ara aquesta tendència està canviant i diríem que la tecnologia de digitalització s'està democratitzant.

5. Sota el teu punt de vista, creus que la digitalització té aspectes negatius? En cas afirmatiu, quins?

Crec que algun de residual sí. No es pot digitalitzar a qualsevol preu ni de qualsevol manera. La digitalització, en primer terme ens ha de facilitar la vida i ajudar-nos a ser més eficients. A vegades veiem empreses petites que implementen solucions de digitalització que no estan pensades per elles i això els pot arribar a comportar una sobrecàrrega de treball molt important.

6. Quins canvis consideres que està generant la digitalització dintre del sector?

Sobretot en la comunicació amb els clients i proveïdors hi ha canvis importants. Cada vegada s'utilitza més la missatgeria senzilla, tipus whatsapp, amb tots els avantatges (immediatezza) i inconvenients (desorganització de la informació) que això comporta. També, si se'n fa un ús adequat facilita el control de les dades.

Durant aquesta pandèmia tots hem fet passes de gegant relacionades amb la digitalització, fent videotrucades, assistint a webinars, reunions en l'àmbit professional i familiar mitjançant un entorn virtual. Però això només és una petita mostra de les eines que estan al nostre abast i que ens poden facilitar la vida.

7. La feina d'instal·lador està evolucionant, quins canvis creus que afecten els actuals i futurs professionals del sector?

A nivell de societat, els canvis ja són constants i això fa que a nivell professional també ens anem adaptant. Crec que és molt important adoptar alguns conceptes típics de la indústria 4.0 sobretot en els aspectes relacionats amb el manteniment preventiu i correctiu de les instal·lacions. Pel que fa a la gestió del dia a dia com poden ser les demandes de servei o gestió de les ordres de treball, crec que hi ha d'haver canvis molt importants i hem d'entendre que el treball ha de ser productiu, no es tracta només de treballar moltes hores sinó treballar d'una manera que sigui eficient i efectiva. La planificació, dins el marge del qual sigui possible, ha de guanyar terreny.

8. Quines competències creus que seran les més necessàries de cara a un futur pròxim?

A més de les estrictament professionals crec que tindran una importància cabdal les competències de relació i treball en equip, competències digitals i les relacionades amb l'aprenentatge continuat al llarg de tota la trajectòria professional de la persona treballadora.

9. Sota el teu punt de vista, quin tipus de formació creus que és la més encertada per formar-se dintre del sector?

La formació ha d'aportar valor i ser acreditable. Encara no tenim molt assumit el concepte d'acreditació professional, però en un futur no molt llunyà tindrà molta importància. Pel tipus d'ofici que tenim, la formació pràctica presencial, ja sigui per l'adquisició de noves competències o un reciclatge, és bàsica en el nostre ofici. També s'ha de compaginar amb la formació teòrica sobretot de normativa, que tant pot ser en format presencial, en aula virtual o plataforma.

10. Quines formacions recomanes i per què?

Recomanaria en primer lloc fer la formació per disposar de les acreditacions necessàries relacionades amb l'àmbit d'actuació que es vulgui tenir, per exemple si vols fer electricitat, gas, climatització o qualsevol altra, has de tenir l'acreditació necessària. En aquest moment també és essencial tenir formació en l'àmbit de les energies renovables i eficiència energètica, pensem en totes les oportunitats que estan sortint amb l'energia fotovoltaica o amb els carregadors de vehicles elèctrics.

Des d'AICO sempre procurem avançar-nos a les tendències de futur, però a vegades ens trobem que les formacions que proposem no tenen demanda perquè a l'instal·lador encara no se li ha creat aquesta necessitat.



Sebastià López



Marga Padrós

En aquest especial dedicat a la digitalització de les microempreses del sector dels instal·ladors, volem parlar amb una empresa associada a AICO que és tot un referent en aquesta matèria.

En parlem amb la Marga Padrós i en Sebastià López, directius d'ORLOCAT.

1. Quines són les especialitats de la vostra empresa en l'àmbit de la digitalització?

Estem especialitzats en adquisició i anàlisi de dades amb integració al núvol de la maquinària d'un procés productiu. És l'anomenat internet industrial de les coses (IIOT) que té com a objectiu la connectivitat entre diferents actius per executar processos.

Actualment la major part d'aquesta tecnologia s'aplica a les indústries.

2. Inicialment Orlocat era una empresa instal·ladora?

Sí, des dels inicis Orlocat és una empresa instal·ladora que es dedica a les instal·lacions elèctriques i manteniment industrial per a petites i mitjanes empreses de sectors molt diversos. Amb el temps ha anat ampliant els seus serveis segons les necessitats dels clients

3. Ara esteu especialitzats en digitalització i en indústria 4.0, que us ha portat a desenvolupar aquesta línia de negoci?

Vàrem pensar que si la gran indústria començava a implementar aquestes tecnologies havíem de saber quines eren, quines solucions oferien i formar-nos per donar resposta a nous projectes. Una mica en previsió de quin impacte podria tenir a les petites empreses.

4. Quins serveis podeu oferir a les empreses instal·ladores?

Els hi podem oferir assessorament tècnic i col·laboració en els projectes dels seus clients en el moment que els calgui incorporar una tecnologia 4.0.

Facilitem aquest procés amb el coneixement dels nostres tècnics.

5. Sou una competència per altres instal·ladors o sou un complement indispensable per a les empreses instal·ladores?

Som un complement als instal·ladors que necessitin fer un projecte d'integració de tecnologia d'indústria 4.0 si un dels seus clients té aquesta necessitat o vol plantejar-se fer alguna millora.

Molts dels nostres projectes provenen de col·laboracions amb l'instal·lador habitual del nostre client.

Ens adaptem a la manera de treballar de l'instal·lador per tal que el projecte sigui més eficient

6. Quines són les vostres funcions en l'àmbit de l'empresa?

En Sebastià és el CEO i el cap de projectes i la Marga és l'encarregada de finances i tema de màrqueting enfocat a les noves tecnologies.

7. La indústria de les nostres comarques està digitalitzada?

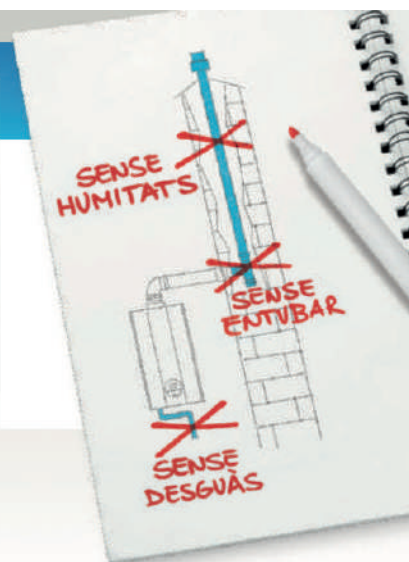
Les petites i mitjanes empreses industrials estan poc digitalitzades.

»Continua llegint

UNIQ
REVOLUTION

L'única solució per la substitució de calderes estanques i atmosfèriques

- Sense desguàs de condensats
- Utilitza sortida de fums tradicional
- Amb recuperador actiu intern amb bomba de calor
- Rendiment conforme a normativa ErP



sime

SALTOKI
Distribuidor Oficial Exclusiu

**ARA SÍ, JA ESTÀ TOT
SOLUCIONAT**

S'està analitzant en quin punt de digitalització es troben les indústries dins d'aquesta 4a revolució industrial. Hi ha molta informació respecte a les noves tecnologies i cada empresa ho està veient de manera diferent segons el seu model de negoci. Moltes d'elles han fet petits passos, però no han acabat de fer una integració global.

Hi ha aspectes que frenen passar a l'acció com pot ser el canvi cultural dins l'empresa, la manca de recursos econòmics, entre d'altres. Afrontar un canvi d'aquest tipus s'ha de planificar bé. La tecnologia ha de resoldre problemes.

Les grans empreses tenen el seu propi departament de I+D, els seus propis enginyers en canvi les petites empreses industrials ho tenen més difícil.

8. Expliqueu-nos alguns dels projectes més rellevants, dins l'àmbit de la digitalització que heu portat o esteu portant a terme?

Un projecte ha estat el d'automatització amb un robot industrial en un procés productiu de mecanitzats on s'ha aconseguit un augment de la producció important, sense perdre cap lloc de treball.

Aquesta integració predisposa a fer el següent pas que és l'adquisició de dades d'aquest procés millorat per incorporar-ho al programa de gestió i planificació de l'empresa en temps real.



9. En Sebastià és consultor d'ACCIÓ, que suposa això?

És una acreditació com a consultor que certifica que es té experiència en projectes d'indústria 4.0 i que per tant es pot fer l'assessorament a les empreses interessades. En el cas d'en Sebastià està acreditat en tecnologia i indústria 4.0.

Són molt interessants per les empreses, els cupons d'ACCIÓ de la Generalitat de Catalunya dels que s'ha obert una nova convocatòria aquest mes. En aquest sentit s'elabora el projecte per aconseguir una subvenció que rep l'empresa directament.

10. La presència de dones al sector encara és molt minoritària. A què et sembla que és degut Marga? Que es podria fer perquè hi hagués més dones al sector?

Algunes parts del sector tecnològic no resulta atractiu per les dones potser perquè s'ha relacionat històricament a feines dures on cal molta força física. Actualment les feines es poden fer per part de tothom amb les eines i coneixements necessaris.

Potser cal repensar per part del sector com fer-ho més atractiu a les dones, doncs poden aportar molt coneixement i maneres de fer diferent que poden ajudar molt al dia a dia.

11. La digitalització permet incrementar la productivitat de les empreses? Per què?

Sí que augmenta la productivitat doncs s'optimitzen els temps i els recursos de l'empresa.

Al disposar de dades a temps real, es té una resposta més eficient en totes les incidències de producció i es pot readaptar el seu procés per tal de minimitzar aquesta incidència.

12. Els instal·ladors en general, tenim prou coneixements de digitalització?

Quan parlem amb instal·ladors, sobretot autònoms, s'ho fan tot ells, des de la comptabilitat, fer pressupostos, la instal·lació i no dediquen temps a explorar altres terrenys tecnològics que en algun moment el seu client els hi demanarà.

En aquest moment és quan els hi caldrà buscar assessorament especialitzat o formar-se.

És decisió de cadascú on posa el seu esforç i és important deixar-se aconsellar.

13. Quin paper creieu que la formació ha de jugar en la digitalització? El personal de les empreses es recicla prou, formativament parlant?

Estem en un sector de canvis constants, per tant cal formació continua en tot moment això vol dir dedicar-hi temps i diners. Si la formació es fa fora de jornada laboral és difícil, s'ha de compaginar amb la vida familiar que no es pot desatendre. És important anar a xerrades, escoltar altres professionals, compartir experiències.

14. Tenim la percepció que el de l'instal·lador, no és un sector que cridi especialment l'atenció del jovent. Quines accions penseu que s'haurien de fer per atreure el talent?

Actualment les empreses tenen dificultats per trobar tècnics especialitzats i per altra banda hi ha una taxa d'atur juvenil molt preocupant. Hi ha un ventall d'estudis amplíssims per triar, els joves han d'estudiar el que els agradi per estar motivats i seguir aprenent en tot moment i han de saber que en el món laboral han de seguir amb la formació. El món educatiu té un paper molt important en aquesta tasca de fer de motivadors i d'orientadors.

El jovent que decideix fer uns estudis de CFGM, CFGS o enginyeria tenen bones opcions de trobar feina. Pot ajudar per atraure talent explicar als joves experiències d'altres que ja treballen en el sector.

15. Feu-nos una mica la fitxa de la vostra empresa: activitats, nombre de treballadors, any de fundació, ...

La nostra activitat va començar el 2005 i ha anat evolucionant fins a data d'avui amb un equip de 14 persones i amb dos estudiants de CFGS en conveni de pràctiques.

Esperem seguir oferint els nostres serveis industrials en un entorn canviant i ple de reptes, dificultats i oportunitats.



SISTEMES DE CALEFACCIÓ I CLIMATITZACIÓ

WOLF

diservic

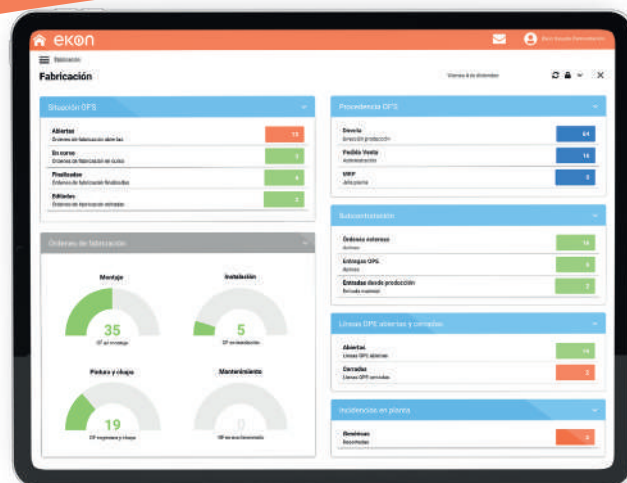
EKON GO!

Un sistema de gestió per a l'instal·lador

A causa de l'evolució del mercat actual, **moltes empreses estan començant a contractar serveis de digitalització** per adaptar-se a les noves exigències dels clients i millorar la viabilitat dels seus projectes. En aquest procés, el més difícil és escollir quins sistemes ERP utilitzar per aconseguir els millors resultats possibles. Per això, us presentem una proposta: **Ekon Go**.

Ekon Go **és una empresa de software que es dedica a la implementació de solucions de Gestió** des de l'any 2004. Té 5 oficines repartides per tot l'estat Espanyol i és el líder d'ERP (sistemes de planificació de recursos empresarials) a tot Espanya.

Ekon Go ofereix serveis per cada un dels aspectes que necessita una empresa instal·ladora. Ofereix un sistema que dona suport digital a les finances, a les compres, les vendes i els magatzems de la vostra empresa a través d'un servei especialitzat que s'adapta a les necessitats de cada negoci.



Els **beneficis** de contractar a Ekon Go, són molt variats:

- 1. Seguretat i compliments reguladors:** Manté les dades de la teva empresa regulades i d'acord amb cada nova legislació.
- 2. Millora els processos i l'eficàcia:** Optimitza i agilitza el flux de valor del negoci entre els diferents departaments que el conformen.
- 3. Productivitat:** Elimina les ineficiències en els processos gràcies a l'automatització.
- 4. Elabora informes i analítica.**
- 5. Competitivitat:** Aporta innovació tecnològica i operacional per estar per davant de la competència.
- 6. Col·laboració:** Centralitza les dades facilitant així la col·laboració entre departaments.
- 7. Mobilitat i flexibilitat:** Opera el teu negoci des de qualsevol lloc 24/7.
- 8. Permet estalviar en costos i accelera el creixement** de l'empresa.
- 9. Servei al client:** Accés unificat, ràpid i segur a la informació dels clients de l'empresa.

Com podeu veure, Ekon Go ofereix molts beneficis. És una oportunitat per evolucionar com a empresa i aconseguir posicionar-se millor dintre del sector a través dels diferents avantatges que dona la digitalització de l'empresa respecte a la competència. A més a més, s'adapten a cada situació i mantenen un tracte pròxim amb els seus clients per donar-te poder de decisió sobre les eines i les estratègies utilitzades.

GRUPO ELECTROSTOCKS
ELECTROSTOCKS KILOVATIOGALICIA FLUIDSTOCKS

MATERIAL ELÈCTRIC | AUTOMATITZACIÓ | CLIMATITZACIÓ
IL·LUMINACIÓ | LAMPISTERIA | RENOVABLES

68 Punts de venda
Presentes en **29** províncies
900 Col·laboradors
+100.000 Referències



Al servei de l'instal·lador professional



Climatització



Electricitat



Aigua



Bany



Electrodomèstics



Un equip de professionals per
acompanyar-te dia a dia, amb
les millors marques del sector.



UNA BONA IMATGE DIU MÉS QUE 1.000 PARAULES!

En el marc de la campanya de foment de la digitalització de les microempreses subvencionada per el Consorci de Formació Contínua de Catalunya, des d'ALCO **t'oferim la consultoria de MÀRQUETING i INNOVACIÓ** *thinqery* per crear la imatge corporativa de la teva empresa.

T'OFERIM UN PREU ESPECIAL!

DISSENY
LOGOTIP O
ACTUALITZACIÓ

+ 2 APLICACIONS
DE LA MARCA

= 350 €

ACTUALITZA'T!

Demana'ns més informació trucant al 938891995

 **elèctric
SERVEI s.a.**

C/ Sant Roc, 62-64 · 08503 **Gurb** (Osona)
Tel.: 938 893 422
Fax: 938 893 423
electricservei@electricservei.com

**MAGATZEM DE
MATERIAL ELÈCTRIC**

 **Pirinenca servei
ELÈCTRIC S.L.**

Avinguda Pirineus, 21 · 17520 **Puigcerdà** (Girona)
Tel.: 972 141 032
Fax: 972 140 144
info@pserveielctric.com

C/ Roures, 2 · 25700 **La Seu d'Urgell** (Lleida)
Tel.: 973 355 265
Fax: 973 360 785
laseu@pserveielctric.com

www.professiodefutur.cat

PROFESSIÓ DE FUTUR, FEINA ASSEGURADA!

Electricistes

Llauners

Energies renovables (solar tèrmica, solar fotovoltaica, biomassa)

Climatització (calefacció i aire condicionat)

Geotèrmia

Aparells a pressió

Frigoristes

... i molt més!

El sector de la instal·lació busca persones com tu,
futurs professionals de la instal·lació.

www.aico.cat

@aicoinstaladors | #aicoinstaladors



Carrer Valls 1, Parc d'Activitats Econòmiques

08500 · Vic (Barcelona)

Tel. 93 889 19 95 · Fax. 93 886 44 85

comunicacio@aico.cat

**CURSOS
GRATUÏTS**

Digitalitza't Forma't

- ✓ Màrqueting i vendes
- ✓ Mitjans digitals
- ✓ Què és e-màrqueting
- ✓ Elaboració Pla e-màrqueting Fase I
- ✓ Elaboració Pla e-màrqueting Fase II
- ✓ Elaboració Pla e-màrqueting Fase III
- ✓ Transformació digital
- ✓ Gestió de la web
- ✓ Accés remot
- ✓ Xarxes privades virtuals
- ✓ Plataformes virtuals
- ✓ Autenticació
- ✓ Amenaces a Internet
- ✓ Riscos Digitals
- ✓ Virus i antivirus
- ✓ Control d'accés
- ✓ Aspectes jurídics en l'àmbit tecnològic
- ✓ Ciberseguretat
- ✓ Prevenció de riscos en el teletreball



SUBVENCIONAT

VOLS SER INSTAL·LADOR DE GAS-B?

**ACREDITACIÓ DE GAS
CATEGORIA B.**

Inici: 01 de juny de 2021
Final: 30 de setembre 2021
Dies: dimarts i dijous de
17:30 a 21 h
Preu associat: 850 €

VOLS SER INSTAL·LADOR D'AIGUA?

**ACREDITACIÓ D'AIGUA
(CARNET)**

Inici: 7 de juny de 2021
Final: 29 de setembre de 2021
Dies: dilluns i dimecres de
18 a 21 h

VOLS SER INSTAL·LADOR D'AUTOCONSUM?

Inici: 28 de juny de 2021
Final: 28 de juliol de 2021
Horari: de 17:30 a 21 h

CERTIFICAT DE PROFESSIONALITAT INSTAL·LADOR ELECTRICITAT

Inici: setembre del 2021
Final: juny del 2022
Preu associat: 3.900 €

BUTLLETINS DERIVATS D'UNA INSTAL·LACIÓ

Inici: 14 de juny de 2021
Final: 22 de juny de 2021
Horari: de 18 a 20 h

CÀLCUL I DISSENY D'INSTAL·LACIONS DE GAS

Inici: 1 de juny de 2021
Final: 29 de juny de 2021
Horari: de 16 a 21 h

PF Plana Fàbrega

Telecomunicacions

Seguretat

Contra incendis

Material elèctric

Il·luminació Led



Assessorament comercial i tècnic a l'instal·lador en projectes

Distribució de materials a les instal·lacions

Suport comercial i tècnic en el muntatge de materials a l'obra

Realització de "Postes en marxa"

Garanties i servei post-venda

Oficina tècnica - enginyeria

Certificacions d'instal·lacions

Plana Fàbrega VIC

Plaça Osona, 4bxs, 08500 Vic

93 883 25 25 - pfvic@planafabrega.com

www.planafabrega.com

ITSOFT: UNA APLICACIÓ PER PLANIFICAR LES FEINES DELS INSTAL·LADORS

La digitalització del sector dels instal·ladors, cada cop pren més força degut a la gran quantitat d'avantatges que aporta a les empreses.

Aquest tipus d'aplicacions i programaris permeten gestionar d'una manera molt més eficaç la feina de tots els treballadors, la recopilació d'informació i resultats, el tracte amb els clients i l'anàlisi del seu feedback.

Per aquests motius, des d'AICO, us presentem una de les aplicacions més pioneres per digitalitzar la teva empresa. Aquesta **eina anomenada ItSoft**, desenvolupa una estratègia adaptada a la teva empresa.

Com que la situació en relació amb els clients varia molt dependent de l'empresa a la qual en referim, des d'ItSoft, ofereixen els seus coneixements de disseny, desenvolupament i explotació de solucions informàtiques per tal d'aconseguir que el sistema operatiu i la xarxa creada amb els teus clients sigui àgil, eficaç i s'adapti perfectament a la teva estructura empresarial.

El **servei més funcional que ofereix ItSoft, és l'anomenat Services**. Aquest servei, permet que l'empresa pugui administrar i enviar les ordres a tots els seus treballadors des de la mateixa aplicació de forma segura. A més a més, a part de permetre rebre totes les ordres necessàries als treballadors des d'un mateix punt, també envia tota la informació necessària per a l'empresa després que els mateixos hagin acabat la seva feina.

Services ItSoft té una gran quantitat **d'avantatges!**

- > Gestionar de manera senzilla les **ordres de feina** assignades a cada treballador.
- > Facilita la **gestió** i el **control** de l'equip de treball.
- > **Registra les peticions** dels clients a l'aplicació.
- > **Mostra la càrrega de feina** que té cada treballador.
- > Envia les **ordres de feina** de manera directa als teus treballadors.

I moltes més!

Davant de l'evolució de sector en els pròxims anys, és important adaptar-se a les noves necessitats del sector.

Amb l'objectiu d'aconseguir-ho i millorar la infraestructura de l'empresa i el servei donat als clients, Services ItSoft és una de les plataformes més innovadores i pioneres del mercat que permet fer un pas endavant a les empreses que ho necessitin.



**Més de 40 anys al costat de
l'instal·lador professional**

barcelona

Carrer Enamorats 66, (08013)
Tel. 93 512 30 22
comandesbarcelona@sencor.cat

manresa

Carrer Castellfolit 13-14
Pol. Ind. Els Dolors, (08243)
Tel. 93 878 47 11
comandes@sencor.cat

Uic

Carrer Ripoll 14
Pol. Ind. Mas Beuló, (08500)
Tel. 93 889 28 42
comandesvic@sencor.cat



**Som distribuïdors de les principals
marques del mercat en climatització,
calefacció, energies renovables,
gestió d'aigua, sanitaris, banys i llum.**



FACTURA DIRECTA

gestiona la teva facturació, comptabilitat i impostos

Factura Directa és un **software que es pot utilitzar a través d'un ordinador i d'un dispositiu mòbil** que permet que tot tipus d'empreses independentment de la seva mida o composició **gestionar tot el relacionat amb la facturació, la comptabilitat i els impostos de l'empresa**.

Aquest **software és perfecte per a mitjanes i petites empreses**, ja que ofereix totes les eines necessàries per a facilitar totes les gestions necessàries.

Gestionar un negoci és difícil, ja que el temps és limitat i existeixen una gran quantitat de tasques a realitzar. Per aquest motiu, Factura Directa és l'eina perfecta per aconseguir estalviar en tots els factors de l'empresa relacionats amb la facturació, la comptabilitat i els impostos de l'empresa.

Factura Directa ofereix un gran ventall de possibilitats. Pel que fa a la facturació, ofereix les següents eines:

- ✓ Facturació Simple
- ✓ Dades actualitzades
- ✓ Contactes
- ✓ Productes i serveis
- ✓ Documents il·limitats
- ✓ Estils de documents
- ✓ Suport multi moneda
- ✓ Tasques recurrents
- ✓ Albarans
- ✓ Bestretes

Respecte a la compatibilitat del teu negoci, et permet realitzar la comptabilitat via en línia, t'ofereix la seguretat fiable a nivell bancari i facilita la comptabilitat del teu negoci a través d'optimitzacions de la informació.

Factura Directa també t'ajuda a gestionar els impostos del teu negoci, t'ofereix les opcions de veure els teus impostos amb només un clic i pujar els models del teu negoci a l'AEAT.

A més de tot el mostrat anteriorment, Factura Directa permet crear usuaris per a tots els membres del teu equip, tenir un suport il·limitat i 100 GB d'emmagatzematge perquè mai et quedis sense espai dintre de la pròpia aplicació.

Factura Directa té com a principal objectiu aportar les eines necessàries per tal que puguis realitzar un seguiment del teu negoci des de qualsevol lloc, amb una gran quantitat de facilitats que et permetin estalviar temps i aconseguir tenir tota la informació del teu negoci a un sol clic des del teu ordinador o el teu dispositiu mòbil.



Sinelec Nord

Experts en distribució

www.gruposinelec.com

Especialistes en servei

Els millors en electricitat



LA DIGITALITZACIÓ EN EL SECTOR DELS INSTAL·LADORS

En el moment actual, la **digitalització**, de manera progressiva està cobrant **més rellevància**. Les persones, cada cop interactuen més a través d'algun medi digital amb les empreses i per aquest motiu, la rellevància d'**adquirir coneixement i competències sobre els aspectes digitals dins del sector, són cada cop més importants**.

Per aquest motiu, des d'Aico, hem realitzat una sèrie d'enquestes a partir de tècniques d'investigació, per saber amb més claredat quina és la percepció dels instal·ladors respecte a la digitalització del sector i del seu propi negoci.

A través del *Focus Group* realitzat el passat 15 de desembre, hem pogut percebre que **la majoria d'instal·ladors no estan familiaritzats amb el concepte de digitalització** i què comporta la seva integració en el dia a dia.

Aquesta manca de coneixement respecte a la digitalització, genera una falta de percepció del que pot aportar en el seu negoci; poca confiança en aplicacions de l'entorn de la productivitat de la gestió de comandes sobretot per la complexitat que implica, certs prejudicis respecte a certes tecnologies com la domòtica o la indústria 4.0 i al mateix temps, una certa aversió per part dels instal·ladors a integrar la digitalització en el seu negoci per la creença que pot implicar un excés de feina a l'empresa o que no tenen prou competències digitals.

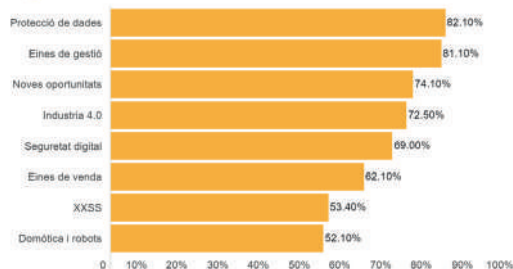
Cal tenir en compte que una de els **grans avantatges** de la digitalització, és la gran **millora en l'eficiència dels processos** per part dels instal·ladors. Gràcies a aquesta optimització, és possible ampliar la base de clients i el volum de feina, millorant la productivitat.

A més a més, gràcies a l'**anàlisi de les bases de clients** que es poden realitzar, existeix la possibilitat de seleccionar els clients de manera més òptima i que derivi en un augment de vendes per part de cada client. Això es pot fer amb les aplicacions anomenades "CRM", que ens ajuden a gestionar la relació amb el client.

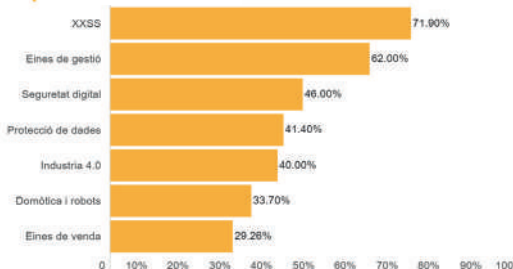
Un altre gran factor a favor, és l'**opció de col·laborar amb més senzillesa amb els altres instal·ladors** del sector o amb altres professionals. El fet de tenir digitalitzat el sector, en molts casos, genera que augmentin en gran mesura les contractacions múltiples de serveis per tal de fer una mateixa obra que necessita diferents tipus de professionals.

Darrerament, després de realitzar una enquesta on s'han obtingut respostes de 57 instal·ladors diferents associats a AICO, i amb l'objectiu d'aprofundir en les necessitats dels instal·ladors i també en el grau de coneixements dels conceptes associats a la digitalització, els resultats més rellevants estan plasmat a les gràfiques següents.

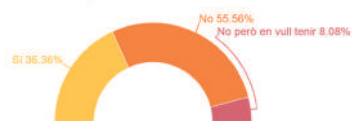
Rànking per interès



Rànking per coneixement



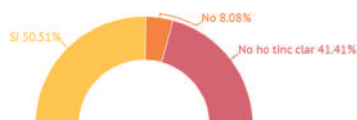
Tens pàgina web?



Saps què és la digitalització?



Creus que el teu negoci es pot digitalitzar?



Voldries destinar temps a formar-te en digitalització?



A través dels resultats obtinguts, podem veure com un **alt percentatge dels enquestats (63,64%) no disposen de pàgina web** tot i que **una majoria sí que té coneixements sobre què es la digitalització (65,66%)**. Malgrat tot, encara un 34,34% desconeix què és la digitalització.

Sobre si el seu negoci es pot digitalitzar o no, la gran majoria està dividida entre la opció del sí (50,51%) i el dubte de si és possible (41,41%).

Com a resultat més clar, podem veure que una gran majoria (73,74%), si que es voldria formar en els temes relacionats amb la digitalització.

Podem concloure així, que tot i que bona part del sector encara s'ha d' iniciar **en el procés de la digitalització, existeix una gran predisposició per part dels instal·ladors enquestats a iniciar-se en l'àmbit i començar a adaptar-se a les noves tecnologies** que amb el pas del temps, cada cop tindran més importància dintre del sector.

Per això **AICO ha creat un programa de formació** que permetrà al seu agremiat a posar-se al dia en aquest àmbit.



ZOOM i GOOGLE MEET

LES MILLORS APLICACIONS PER FER REUNIONS

A causa de la situació actual, les **videoconferències** cada cop estan més presents en l'àmbit laboral. Per aquest motiu, creiem que és important destacar les més funcionals en l'actualitat i repassar quines són els avantatges que proporcionen als seus usuaris.

Google Meet

Google Meet és el **servei de videoconferències oficial de Google** i un dels que **més opcions proporciona als seus usuaris d'una forma gratuïta**. És una molt bona solució per fer reunions tant d'àmbit personal com laboral. Però com funciona? T'expliquem les opcions principals que ofereix el servei:

Per començar una reunió, has d'anar a la pàgina web de Google Meet o al programa ja descarregat prèviament, donar clic a l'opció "Nueva Reunión" i després sobre el requadre "Unirse Ahora". Un cop iniciada, per permetre l'entrada, pressiona sobre l'opció "Detalles de la reunión" situat a la cantonada superior esquerra i envia l'enllaç que t'apareix allà. Una altra manera, és anar a l'opció "Añadir personas" a la cantonada superior dreta i adjuntar els correus electrònics de les persones que desitgis.

Per unir-se a una reunió creada per una altra persona, existeixen varies opcions. En primer lloc, des del Mail, has d'entrar al correu rebut anteriorment, clicar a l'opció "Unirse a una reunión", introduir el teu nom d'usuari i finalment clicar "Unirse ahora".

Per fer-ho a través d'un enllaç URL, resulta encara més senzill. Només has de clicar sobre l'enllaç que obrirà l'aplicació o la pàgina web de forma automàtica i darrerament esperar que la persona encarregada de la reunió t'admeti.

Zoom

La **plataforma és gratuïta, però ofereix un servei de pagament per no tenir limitacions**. Amb l'opció gratuïta, les reunions estan limitades a un total de 40 minuts. És un servei molt funcional i fàcil d'utilitzar, us ensenym les opcions més útils per poder utilitzar-la. Per poder utilitzar Zoom, és necessari descarregar el programari a l'ordinador.

Per crear una reunió, fem clic sobre l'emojicon taronja que posa "Nueva Reunión", seguidament anem fer clic a l'apartat que apareix a la part inferior de la pantalla "participantes" i per acabar a la part inferior dreta fem clic sobre l'opció "invitar". Després d'això, ens permetrà enviar invitacions a través del correu electrònic o de contactes guardats a l'aplicació amb anterioritat.

Per unir-se a una reunió, és un procés molt senzill, en cas que t'enviïn un enllaç, només cal copiar-lo al navegador i set obrirà el programa amb la reunió indicada directament. En cas que et convidin via Mail, simplement pressiona sobre el botó "Unirse a la Reunión" i seguirà el mateix procediment. A l'hora de tenir una reunió, és important tenir en compte les següents coses:

- ✓ Assegurar-se de haver de tenir la càmera i el micròfon oberts.
- ✓ Autenticar als usuaris que tenir a les teves reunions.
- ✓ Protegir cada reunió amb contrasenya.
- ✓ Estar pendent de les actualitzacions.
- ✓ Unir-se amb anterioritat per mirar que tot funcioni correctament.
- ✓ Evitar compartir arxius de manera directa.
- ✓ Desactivar l'ús compartit de la pantalla pels participants.

Prepara el teu hivern amb nosaltres



Som el teu majorista de sempre amb millors ofertes que mai

Botiga CSI SICOSA Vic: C/ Mas de la Mora, 22. Tel: 93 886 65 87

Botiga CSI SICOSA Manlleu: C/ Ripoll, 10. Tel: 93 851 52 10



—Les reformes de la meva llar?
—Totes a GAMMA.



Tenim la cuina
que estàs buscant...



**Gran assortit
en paviments
i revestiments**



EL TEU
BANY COMPLET

DES DE
990€

El millor
finançament

Financem el teu bany
amb les millors condicions...

...i recorda que ara comprar més còmodament
des de la nostra web www.euromat.cat

GRUP GAMMA Euromat
ceràmiques · banys · construcció · cuines

C. Torelló, 21 · Vic · Tel. 938 890 119
Av. de Roma, 109 · Manlleu · Tel. 938 513 861
C. Sant Amand, s/n · Ripoll · Tel. 972 715 022

www.gammaeuromat.cat

Vine a visitar-nos!



vine a recollir el teu
CATÀLEG



**T'OFERIM UNA
NOVA MANERA
DE POTENCIAR
EL TEU
NEGOCI!**

AUGMENTA LA TEVA VISIBILITAT DIGITAL AMB AICO!



En el marc de la campanya de foment de la digitalització de les microempreses subvencionada per el Consorci de Formació Contínua de Catalunya, des d'AICO **t'oferim tenir un espai web, totalment gratuït**, a <https://www.aico.cat/aico-associacio/instal·ladors> per poder AUGMENTAR LA TEVA VISIBILITAT.

En aquest espai hi podràs tenir més informació de la teva empresa: posar el logotip, projectes, fotos, serveis, entre d'altres.

Si hi estàs interessat, omple el formulari que has rebut per correu electrònic i WhatsApp amb les teves dades i ens posarem en contacte amb tu i així poder recopilar tota la informació per crear-te aquest espai.

**MÉS INFO
93889 1995**



**TINDRÀS
MOLTS
AVANTATGES!**

- ✓ VISIBILITAT
- ✓ CAPTACIÓ DE CLIENTS
- ✓ ESPAI PROPI DINTRE DEL WEB
- ✓ CONTACTE DIRECTA AMB EL CLIENT

I MOLT MÉS!

CALOR

Enlloc com a casa

A Supplaid oferim solucions integrals als instal·ladors professionals des de fa 46 anys. Els nostres tècnics estan a la disposició del professional per ajudar-lo a trobar la millor solució pel seu client.

Som professionals al servei de professionals.

supplaid
Subministrament assistit

**Nº1
PRIMERES
MARQUES**

**TOT
EL NECESSARI
PER A
L'INSTAL·LADOR**

aa almagrup

Ctra. Manlleu, 37 / 08500 Vic / T. 93 889 12 67 / info@supplaid.com / supplaid.com

Els nostres col·laboradors serveis

eina
Revista AICO

Tel. 93 886 15 96



JOVÉ
EL TEU
SERVEI TÈCNIC
professional i de
confiança

140

Chaffoteaux VIE MANN fondital

S.A.T. JUVANTENY
Servei oficial a Osona, Ripollès, Garrotxa,

Electrolux	AEG	ZANUSSI
FRANKE	Mepansa	HTW
Bethesda	teka	DAEWOO
BOSCH	SIEMENS	Balay
Beretta	Panasonic	HYUNDAI
FERLUX	IRobot	Pando
smeg	neuir	ERS ELECTRIC

C. Nou, 109 • 08500 Vic • Tel. 704 100 404
Tels. 93 886 20 23 • 93 889 20 23 • Fax 93 886 12 31
recanvis@satjuvanteny.net • www.satjuvanteny.com

REPARACIÓ I MANTENIMENT D'APARELLS DE PRODUCCIÓ
D'AIGUA CALENTA I CALEFECCIÓ

ALTECVIC

93 135 12 77 - 621 22 11 77
AV. DIPUTACIÓ, S'LOCAL A. 0810 RODA DE TER

SERVEI TÈCNIC OFICIAL
GREENESS sime Smith INTERGAS
SERVEI TÈCNIC AUTORIZAT
IMMERGAS De Dietrich remeha

diservic
SERVEI TÈCNIC OFICIAL

WOLF Fer

Panasonic Ideas for life

RADIANT ballfur

MASTER CUENOD

C/ Francesc Santdiment, 85 P.A.E.O. 08500 Vic
Telf : 938895202 - Fax 938893795
diservic@diservic.com

l'Escura-xemeneies Milà

Especialistes en neteja
de conductes de fum,
calderes, llars, estufes,
biomassa, forns de pa...

**PARTICULARS i
INDUSTRIALS**

Des de 1985

C/ Joan Maragall 49, Tona
93 812 49 04
www.escuraxemeneiesmila.com



Saunier Duval
SERVEI TÈCNIC OFICIAL
OSONA I RIPOLLÈS

Ctra. de Roda, 6 08500 VIC
Telèfon 93 866 00 40 Fax 93 866 24 10

BAXI De Dietrich

Dosper-Clima S.L.

**Reparació i manteniment
d'equips de climatització**

Servei Oficial

C/ Torelló, 33 Vic
93 881 49 27
dosperclima@gmail.com

AICO
MÀQUINA
DE FORADAR

Broques de
diàmetre de 40
a 225 mm.

**RESERVES!
938891995**



**ESCURA
XEMENEIES**
TONI DOMENECH

**ELS SISTEMES INNOVADORS
MÉS NETS DEL MERCAT**

- Xemeneies i calderes (domèstiques i industrials)
- Llars de foc i estufes de tot tipus
- Campanes i extractors (bars, restaurants...)
- No cobrem desplaçaments

C. Sta. Teresa, 7 VINYOLES
Telf. 93 859 51 76 / 639 76 72 83

**COMPTABILITAT PER AUTÒNOMS,
PETITES I MITJANES EMPRESES**

Oferim els serveis comptables i/o
administratius, et calculem:

- El preu que has de facturar per hora
- Els costos fixos del teu negoci
- Facturació
- Control de cobrament i pagament de factures

I molt més, contacta amb nosaltres i
personalitzarem el servei que necessitis.

C/A
CARME ARDERIU
ECONOMISTA

Carme Arderiu Prat
Economista - Col·legiada 15337

+34 649 114 563
carme@arderiu.cat

REIMO S.L.
t è c n i c

S.A.T.
CREMADORS - AIRE CONDICIONAT

Buderus **IMMERGAS**

domusa **THERMOTAL**

Av. de la Garrotxa, 37
Telf./Fax 93 851 20 21 - 608 74 51 57
08560 Manlleu (Barcelona)
e-mail: reimotecnica@gmail.com

TENIM LA MILLOR ASSEGURANÇA PER A TU!



Responsabilitat Civil
Vehicles comercials i particulars
Protecció jurídica
Assegurances de conveni
Multirisc de la llar, comercial i industrial
Assistència
Salut
Vida/estalvi

**CONTACTA AMB
NOSALTRES**
aicopro@aicopro.cat
93 889 19 95
www.aico.cat

humor
l'acudit



Si tens alguna afició o habilitat i vols compartir-la amb la resta d'instal·ladors
posa't en contacte amb nosaltres i et farem una entrevista!

Envia'ns un email a: comunicacio@aico.cat o truca'ns al 93 889 19 95.

www.aico.cat

@aicoinstaladors | #aicoinstaladors



www.aico.cat